



## Formation UCOPIA

# AVANT VENTE

### Objectifs

UCO-AV-VENTE

A l'issue de la formation, les participants seront à même de :

0.5 jour

- Présenter les solutions UCOPIA et en faire des démonstrations.
- Mettre en lumière les avantages forts de nos solutions en perspective des besoins identifiés du client.
- Recommander le client sur un type de licence et architecture.

### A qui s'adresse ce cours ?

La formation s'adresse aux ingénieurs avant-ventes des intégrateurs partenaires UCOPIA qui accompagnent leurs clients sur la question de la gestion des invités (Wi-Fi ou filaire), tout secteur d'activité confondu

### Pré-requis

La formation et les supports de cours sont en français et traiteront de la dernière version de la solution UCOPIA.

Les participants devront :

- Avoir une bonne connaissance des technologies réseau (TCP/IP, modèle OSI, 802.1q et routage).
- S'inscrire directement sur la date souhaitée ou envoyer un mail à [formation.ucopia@learneo.com](mailto:formation.ucopia@learneo.com)



## Déroulement du stage

La formation se déroulera sur une demi-journée et comprendra 8 participants maximum.

La formation et les supports de cours sont en français et traiteront de la dernière version de la solution UCOPIA.

Jour 1	
1/2 journée	<ul style="list-style-type: none"><li>• Société UCOPIA</li><li>• Offres « Connectivity » (licences et fonctionnalités)</li><li>• Personnalisation d'un portail captif « Connectivity »</li><li>• Architectures possibles</li><li>• Offres « Proximity » (licences et fonctionnalités)</li><li>• Personnalisation d'un portail captif « Proximity »</li><li>• Ressources UCOPIA disponibles (Extranet, UWS...)</li></ul>